

Ärade aktieägare och bästa mötesdeltagare,

Räkenskapsperioden 15-16 går till historien som ett år då spelfältet på pälsmarknaderna återigen förändrades dramatiskt. En period med flera mycket lönsamma år både för farmerna och för auktionsbolaget avbröts plötsligt.

I början av säsongen förväntade sig hela branschen en mjukare utveckling och marknadsanpassning, men förändringen i marknadspriserna understeg även de mest pessimistiska prognoserna.

Inledningen på förra säsongen var en verkligt kritisk period för pälshandeln. Trots upprepade försök var det svårt att fastställa ett marknadspris. Som en följd av den hårda konkurrensen inom detaljhandeln var handeln olönsam både för tillverkarna och pälshandlarna, och trots den försiktiga efterfrågan var inledningen på skinnhandeln trög. Även slutet på högkonjunkturen, de stora skinnlagren och de osäkra prognoserna om produktionsmängderna påverkade situationen.

Marknadspriserna stabiliserades först under andra halvan av säsongen och tyvärr på en nivå som långt understeg farmarnas produktionskostnader. Producentföretag runtom i världen lagrade sin produktion, och ökade lagermängder innebär alltid dåliga nyheter på råvarumarknaderna då marknadspriserna pressas ner.

Mot slutet av säsongen förbättrades läget från bottennoteringen och den nya säsongen inleddes i ett klart bättre utgångsläge än året innan.

Marknadsläget och hela pälshandelns inledning medförde stora utmaningar även för auktionsbolagets verksamhet. På minkmarknaderna finns även andra aktörer än Saga och lyckligtvis låg ansvaret för marknadsinledningen hos andra.

Rävmarknaderna är sedan en helt annan sak eftersom Saga är marknadsledare och ansvarig för att skapa förutsättningar för en fungerande skinnhandel, både för farmarkunderna och för konsumentens sida. Man bör alltså aktivt skapa marknader och förtroende för att skinnpriserna i sinom tid skall kunna återhämta sig.

Situationen påverkade auktionsbolagets ekonomi i form av kraftigt sjunkande siffror. Förmedlingsförsäljningen nästan halverades, även om skinnmängderna förblev nästan oförändrade. Bolagets rörelseresultat uppvisade 5,9 miljoner förlust trots att kostnaderna minskade märkbart. Som en följd av netto ränteintäkterna och kreditförlusterna minskade även de för bolaget viktiga finansiella inkomsterna till 2,9 miljoner euro. Inbromsningen påverkade även investeringarna som sjönk klart till 2,9 miljoner euro.

Affärsverksamhetens kassaflöde förblev dock positivt främst tack vare den krympande förskottsfinansieringen.

Allt som allt kan jag säga att auktionsbolaget med hänsyn till situationen fungerade optimalt och på rätt sätt, även i retoperspektiv. Bolaget tryckte på bromsen vid rätt tidpunkt, och kombinerat med kostnadsinbesparingar och prioriteringar lyckades man upprätthålla ett starkt finansiellt läge för att kunna möta nya utmaningar.

Jag vill tacka bolagets ledning och personal för deras utmärkta arbete i den ytterst svåra marknadssituationen. Målsättningen var att bibehålla bolagets verksamhet och konkurrenskraft på en bra nivå för att betjäna kunderna.

Tack även till Profur och de övriga ägarförbunden för deras lojala stöd, som är livsviktigt för bolaget.

I Finland är branschens politiska ställning stabil, medan pälsfarmningens framtidsutsikter i Europa är dystrare. Branschens intressebevakning och säkrande av verksamhetsförutsättningarna är därför allt viktigare; man kan inte vara inaktiv även om läget i hemlandet är bra. Efter kommunalvalen är samhället nu en aning grönare och det måste vår näring vara beredd att reagera på, på sätt eller annat.

Finlands banbrytande farmcertifiering kompletteras nu av det alleuropeiska Wellfur, som är ett system för att bedöma farmpälsdjurens välmående. Det är viktigt att inte äventyra den finska ansvarsfulla pälsproduktionens försprång, nu när även de övriga producentländerna äntligen har vaknat till nutiden. Certifieringen bör fortsättningsvis utvecklas och förnyas för att motsvara de allt hårdare utmaningar som krävs för samhällelig acceptans.

Hur ser det ut på marknaderna nu och vad kan man vänta sig?

Minkmarknaderna stabiliserades genast i början av försäljningssäsongen, förvånansvärt bra och snabbt. Med de nuvarande skinnpriserna kan de bästa farmarna göra en liten rörelsevinst. Totalt sett ligger dock skinnpriserna ännu inte på en sund nivå. Det finns en risk för att anpassningen inom minkproduktionen är alltför liten trots den kraftiga nedgången av produktionen i Kina. Den västerländska produktionen har inte nämnvärt justerats och beroende på valpresultatet blir nästa säsongs utbudsmängder stora. Man bör även beakta att farmarna eventuellt har stora skinnlager. När det gäller återhämtningen på minkmarknaderna är det avgörande dock om de kinesiska pälsstillverkarna och detaljhandlarna förmår överföra de stigande skinnpriserna på detaljhandelspriserna. Konsumenterna har blivit vana vid superbilliga skinnjackor, och nästa säsong borde öppnas med högre prisnivåer.

Även på rävmarknaderna har prisnivåerna stigit och tack vare detta uppnår åtminstone en del av farmarna ett positivt resultat i år. Nedgången av rävproduktionen i fjol och de minskade investeringsnivåerna, samt den förbättrade lönsamheten, bidrar tillsammans till att förbättra farmernas likviditet och ger därmed ökat spelrum. Det torde finnas mera spelrum i prisbildningen på rävmarknaderna, och nyckelfrågan är den kinesiska produktionens volym och förändring i år. Den finska rävproduktionen ligger på ungefär samma nivå som i fjol även om lagertömningar kan skapa obalans i utbuden, vilket är svårt att prognostisera.

Även om fjolåret var mycket svårt även för den kinesiska rävfarmningen, var inte produktionsnedgången ens närapå i samma klass som på minkskinn. I vågskålen ligger naturligtvis även de billiga rävskinnens stimulerande inverkan, som det redan finns positiva tecken på.

Saga är nu igen i god form för att möta kommande utmaningar. Strategiförnyelsen blir klar om ett par månader. Många element inom pälshandeln förändras. Digitaliseringen kommer ikapp även pälshandeln och för med sig nya verksamhetsformer vid sidan av det traditionella auktionskonceptet.

Saga har ett mycket stort förtroende bland kundkretsen vilket även skapar förutsättningar för tillväxt.

Tack vare ett lyckat utvecklingsarbete är vår minksortering världens bästa, och inom rävsorteringen har vi en sådan position att vi kan skapa våra egna standarder.

Även om de senaste årens toppavkastning åtminstone för tillfället är över, har näringen, både farmarna och auktionsbolaget, goda möjligheter att uppnå lönsamhet inom affärsverksamheten. Den ekonomiska stormakten Kinas ekonomi blir alltmer konsumtionsdriven, och fastän den kinesiska pälshandelns kraftigaste tillväxtperiod nu är förbi, visar de nyaste siffrorna att detaljhandelns tillväxt fortsättningsvis är bra, 10,9%.

Tack vare modet och ordentligt vinterväder får i fortfarande bra försäljningssäsonger. Konkurrenskraft, hårt arbete och rätt verksamhetsmodeller inom den finska pälsnäringen sysselsätter oss alla även i framtiden.

Jag önskar er en bra mötesdag.