

24.4.2014

Yhtiökokous 24.4.

Arvoisat osakkeenomistajat ja hyvät kokousvieraat.

Turkiskaupalla on takanaan jälleen kerran historiallinen kausi. Yhtiön ja koko toimialan vuotta sävyttivät ennätyselliset nahkahinnat, ja turkisten menekki näytti loputtomalta. Volyymiltaan massiiviset huutokaupat toivat ennätystuloksen sekä turkistiloille että yhtiölle. Yhtiö saavutti viime tilikaudella 75-vuotisen historiansa korkeimman välitysmyyntin arvon, joka oli lähes miljardi euroa.

Sagan huutokauppojen vetovoima on entisestään vahvistunut. Tästä saatiin hyvä näyttö, kun kaksi Pohjois-Amerikan huutokauppataloa päätti myyntiyhteistyöstä kanssamme. Yhteistyökumppanit ovat olleet tyytyväisiä sekä järjestelyihin että saavuttamaansa myyntimenestykseen Vantaalla. Kuluvan kauden kaksi jättihuutokauppaa saavat myös jatkoa, sillä aiesopimus yhteisistä huutokaupoista Vantaan Fur Centerissä myös tulevilla kausilla on juuri tehty.

Myyntiyhteistyöpäätöksen syntyminen ja yhteishuutokauppojen, joista yksi on jo onnistuneesti takana, organisoiminen ovat valtava voimainponnistus, ja siinä resurssit on viritetty äärimmilleen. Yhtiön johto ja koko henkilöstö ansaitsevatkin työstään suuret kiitokset.

Sagan huutokaupat luovat kilpailukyvyllään edellytykset suomalaiselle turkistuotannolle. Huutokauppojen yksi tehtävä on olla turkistuotannon näyteikkunana suomalaiselle yhteiskunnalle. Erilaiset vierailut ja tapaamiset huutokauppojen aikana ovatkin voimakkaasti lisääntyneet. Turkisala esittäytyy ja verkottuu voimalla muuhun yhteiskuntaan ProFurin ja Sagan ammattilaisten toimesta. Myös alan luottamushenkilöt ovat havainneet olevansa huutokauppojen aikaan yhä enemmän ja enemmän alan lobbareita. Poliittisten ja yhteiskunnallisten toimintaedellytysten luominen turkiselinkeinolle on jatkuva prosessi, jota koko ala yhdessä hoitaa.

Kiitokset tuesta ja yhteistyöstä myös pääomistajayhteisölle ProFurille. Ilman pääomistajan horjumatonta ja kovaa työtä oman huutokauppayhtiön puolesta olisi Sagan toimintatila oleellisesti pienempi, ja huutokauppojen ja samalla suomalaisen turkiselinkeinon kilpailukyky olisi vaikeampi saavuttaa. Huutokauppojen kilpailukyky onkin se tekijä, joka pitkällä aikavälillä ratkaisee koko suomalaisen turkiselinkeinon kaupalliset edellytykset. Ja kaupalliset edellytykset taas vaikuttavat poliittisiin toimintaedellytyksiin. Kutistuvan elinkeinon, joka myy tuotteensa ulkomaisten kanavien ja epämääräisten jobbarien kautta, ei ole helppoa saada yhteiskunnallista hyväksyntää. Sagan ja sen uusien yhteistyökumppanien suurhuutokaupat ovat siis mielestäni erinomainen merkki elinkeinon vetovoimasta ja merkityksestä.

Saga jatkaa määrätietoista työtään turkiskaupan monilla sektoreilla. Minkkihuutokaupoissa pyrimme riittävään kriittiseen massaan ja samalla profiloidumme voimakkaasti laatuminkkien huutokauppatalona. Minkkituotannon laadun kehittäminen ja kilpailukyvyn varmistaminen on tärkeä osa toimintaamme. Maaliskuun huutokauppa osoitti konkreettisesti sen, että epävarmassa markkinatilanteessakin korkeasta laadusta ollaan valmiita maksamaan kannattavuuden takaavia hintoja.

24.4.2014

Sen sijaan tarvittavan laatutyön vähemmälle jättäneillä tuottajilla on jo selviä kannattavuusvaikeuksia. Ketunnahkojen myynnissä haemme voimakkaasti keinoja erottautua muista kettujen tuotantoalueista. ProFurin sertifiointityön lisäksi tarvitsemme uusia aseita tähän työhön. Vaatimukset tuotannon etiikan ja läpinäkyvyyden varmistamiseen lisääntyvät kaiken aikaa.

Ykkösartikkelimme siniketun markkina-aseman ja statuksen vahvistamiseksi teemme jatkuvasti työtä ja uusia avauksia. Pysyvä ero nahkahinnoissa kilpailijoihin verrattuna on päätavoite. Ja vaikeina aikoina työn tulokset näkyvät myös siinä, että vain Saga-siniketut löytävät tilansa markkinoilta.

Yhtiö investoi varsin voimakkaasti omistamiinsa kiinteistöihin. Pohjanmaalla Furfix - laajennus antaa valmiudet kapasiteetin nostoon, ja minkkien nahkontapalvelua voidaan myydä myös ulkomaille. Furfixin perustaminen vuosituhannen alussa oli lähtölaukaus pitkäjänteiselle minkinnahkojen laadun parantamistyölle, joka on jo kantanut hedelmää.

Vantaan kiinteistöön kohdistuvia investointitarpeita lisäävät kasvussa olevat asiakasmäärät ja kiinteistön tekninen käyttöikä. Yhtiön vahva tase on merkittävä tekijä, kun markkinatilanne on epävarma ja samalla investointitarpeet suuret.

Yhtiön fokus on olla voimakkaasti mukana myös pitkän ajan kasvutarinassa..Idän suurten talouksien vaurastuminen ja turkiskysynnän kasvu siellä ovat iso kuva, jota mielestäni ei ole syytä muuttaa, vaikka turbulenssia ja markkinoiden väliaikaista taantumista on varmasti luvassa.

Turkiskaupassa ei kahta samanlaista kautta koskaan tule. Kuluva kausi on paljon edellistä haasteellisempi. Aiemmin tehdyt oikeat ratkaisut helpottavat kuitenkin tulevaisuuden rakentamista. Vahva huutokauppayhtiö on elinehto alalla, jossa tuotteen markkinahintojen vaihtelu voi olla yhden kauden aikana valtava, eikä näkyvyys tulevaan ole aiempaa yhtään parempi. Se, että asiakkaat ja omistajat luottavat yhtiön toimintaan ja antavat lojaalin tukensa omalle huutokauppatalolle on vankka selkänöja yhtiön hallinnolle ja johdolle.

Turkisala on pystynyt Suomessa kasvattamaan volyymiaan ja kannattavuuttaan muun talouden ollessa taantumassa. Tämä on tehnyt alasta talousuutisoinnin lempilapsen, ja työ tarhauksen edellytysten puolesta on saanut hyvää vetoapua taloudellisesta menestyksestä. Nyt turkiskaupan vetäessä henkeä ja palatessa markkinatalouden lainalaisuuksien piiriin tarvitaan uusia avauksia alan poliittiseen työhön. Tarvitaan uutta myönteistä uutisvirtaa. Sitä on saatavissa biotalous-segmentistä, eläinten hyvinvoinnin tutkimuksesta ja kehityksestä. Tuotantoetiikan ja sertifiointin kehitys tuo työkaluja alan poliittiseen työhön.

Uuteen lähdetään taas kerran epävarmoissa merkeissä. Suomalaiselle turkiselinkeinolla on takanaan hyviä myyntikausia ja investointivetoista kasvua ja uudistumista Ala näyttää aivan toiselta kuin kymmenen vuotta sitten.

Hyvä kannattavuus menneinä kausina ja uudistunut rakenne antavat nyt pelitilaa aikojen mennessä tiukempaan suuntaan. Yhtiö ja turkistilat ovat hyvässä iskussa, ja

24.4.2014

valmiita tuleviin haasteisiin. Hyvien kausien tuloksia ei ole hassattu virheinvestointeihin, eikä vauhtisokeus ole vaarantanut kykyä olla pelissä mukana täysillä tulevina kausina.

Turkisten pysyminen haluttuina ja elintason nousu ennen kaikkea idän talouksissa ovat sitä suurta tarinaa, jossa yhtiö ja koko ala haluavat pysyä mukana.

Oikein hyvää kokouspäivää.